

# DAIKIN AIRCONDITIONING France

## Technico-commercial – Nantes F/H

### Activité de l'entreprise

**Daikin Airconditioning France** commercialise des systèmes et des équipements de climatisation et de chauffage de très haute qualité pour application résidentielle, commerciale et industrielle. Filiale de Daikin Europe N.V, elle-même appartenant à Daikin Industries LTD, créée au Japon en 1924, **Daikin Airconditioning France** s'appuie sur une expertise de plus de 90 ans.

La recherche constante d'innovation, les processus de fabrication ultra performants, la qualité des services offerts à ses réseaux de distribution jusqu'aux utilisateurs, sont autant d'éléments qui font aujourd'hui de Daikin le leader incontesté de la climatisation et du chauffage haut de gamme dans le monde.

### Description

Dans le cadre d'un remplacement, notre **Agence de Nantes** recrute un(e) :

**Technico-commercial H/F**

Secteur : 35 / 22

En tant que **Technico-Commercial(e) F/H**, vous assurez la commercialisation de l'ensemble de la gamme produits Daikin : **climatisation détente directe (DX), chauffage et eau glacée - centrales de traitement d'air (CTA)** auprès de nos clients installateurs et distributeurs.

En tant que Technico-Commercial, vous assurez la commercialisation de l'ensemble de la gamme produits Daikin (détente directe, chauffage, eau glacée) auprès de nos clients. A ce titre, vos missions s'articulent autour de trois axes majeurs :

- Vous êtes responsable du développement, du suivi et de la fidélisation du portefeuille client existant ;
- Vous prospectez et développez l'activité du secteur dont vous avez la responsabilité ;
- Vous agissez en tant que support « marketing » (veille technologique, « promotion des produits...)

En appui de votre activité, vous bénéficiez d'outils d'aide à la vente spécifiques (supports de communication, CRM...), auxquels vous contribuez régulièrement.

### Profil

De formation technique (minimum BAC +2 en Froid et Climatisation ou Chaud et Climatisation), vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans sur un poste similaire. Au-delà de solides connaissances techniques et commerciales, vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et notamment l'utilisation d'une solution CRM.

Reconnu(e) pour votre sens commercial, votre organisation et votre capacité d'adaptation, vous avez les atouts pour mener à bien votre mission.

Pour nous rejoindre, adressez **vos CV et votre lettre de motivation** sous la référence « **TC – Nantes2019** » par email à l'adresse suivante : [hrm@daikin.fr](mailto:hrm@daikin.fr)