

- weishaupt

-

Filiale d'un groupe européen leader dans son domaine d'activité, notre société fabrique, commercialise, met en œuvre et assure la maintenance de matériels (**chaudières**, **pompes à chaleur**, **panneaux solaires**, **brûleurs fioul/gaz**, ...) destinés aux installations de chauffage.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons, **pour nos bureaux de LORIENT & RENNES**

**Pompes à chaleur – Systèmes de chauffe – Solaire thermique-
Brûleurs – Armoires et régulations Chaufferies**

UN TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT Moyenne et grosess puissances départements : 56.29.35.22

Votre mission : En liaison avec votre Chef d'Agence et dans le cadre de la politique commerciale de l'entreprise, vous assurez le développement de notre présence auprès d'une clientèle composée d'installateurs chauffagistes et d'exploitants nationaux, de bureaux d'études et de Maître d'Ouvrage et autres professionnels du chauffage que vous fidéliserez par votre sens du conseil et de la négociation. Elaborations et propositions d'offres dans le domaine des chaudières de 15 à 300 Kw, des produits solaires, des pompes à chaleur, des brûleurs de 15 Kw à 32 Mw et des armoires électriques de chaufferies.

Votre profil : Très motivé par la vente de produits techniques à forte notoriété, vous recherchez un environnement dynamique et porteur de réelles perspectives. Vous disposez d'une formation de niveau DUT/BTS Thermique idéalement complétée d'une licence Pro. Qualités relationnelles et autonomie développées.

Les conditions de collaboration offertes se composent d'une rémunération stimulante (fixe + primes de résultat) et d'un véhicule de fonction + frais.

Formation assurée.

Des formations et des déplacements sur l'Ouest, à COLMAR et en Allemagne sont à prévoir.

Adresser lettre + C.V. par mail à :

**WEISHAAPT S.A. – 3 rue d'Athènes – BP 93607 – 44336
NANTES Cedex 3
blanchard@weishaupt.fr**